

# Tips Meningkatkan Produktivitas Bisnis

Categories : [Bisnis](#)

Bisnis Anda berjalan dengan sukses, tapi Anda merasa bisa melakukannya dengan lebih baik. Mungkin Anda sudah mulai memperhatikan penurunan efisiensi atau kurangnya organisasi. Mungkin Anda sudah memiliki pelanggan yang mengeluh tentang waktu tunggu. Apapun alasannya, tidak ada waktu yang lebih baik daripada sekarang untuk melihat dari dekat kinerja Anda dan menerapkan beberapa strategi untuk meningkatkan produktivitas. Baca terus untuk tip yang dapat digunakan oleh semua jenis bisnis untuk meningkatkan efisiensi.

## Meningkatkan Produktivitas Bisnis

### Tambahkan Beberapa Semangat Bisnis di Siang hari

Dalam bisnis jam 9 pagi sampai 5 sore, bagian paling tidak produktif sering sore hari – namun tip ini bekerja untuk periode yang lambat. Memerangi kecenderungan untuk keluar dengan merencanakan sesuatu yang baru dan menyenangkan bagi karyawan Anda. Ini bisa menjadi pertemuan tim interaktif atau di seluruh divisi perusahaan. Bahkan mengambil setengah jam istirahat untuk bermain game dengan tim Anda dapat membangunkan semua orang dan memotivasi mereka untuk berkuasa sepanjang sisa hari itu. Jangan fokus pada waktu Anda kehilangan waktu kerja karyawan Anda; Berpikir-lah peningkatan produktivitas yang akan mereka capai sesudahnya.

**[Baca Juga : Cara Efektif Meningkatkan Penjualan](#)**

### Buka Komunikasi terhadap Karyawan

Mungkin orang-orang di lini depan bisnis Anda, karyawan Anda, memiliki ide terbaik untuk

meningkatkan produktivitas. Merekalah yang mengalami operasi bisnis sehari-hari dan berinteraksi dengan pelanggan dan kemungkinan akan mengetahui bidang mana yang paling membutuhkan perbaikan. Pastikan bahwa pekerja Anda merasa nyaman berbicara dengan Anda dengan merangkul gagasan baru. Jika staf tidak segera hadir, maka cobalah kotak mereka. Atau, beri setiap karyawan jawaban untuk menanggapi, seperti, "Sebutkan satu hal utama dan satu hal kecil yang ingin Anda ubah tentang pekerjaan Anda."

## Mempercepat Pelatihan untuk Karyawan Baru

Anggota tim Anda yang paling tidak produktif seringkali merupakan karyawan yang baru. Butuh waktu bagi karyawan yang tidak berpengalaman untuk mempelajari tali dan menjadi cukup nyaman untuk berkontribusi pada tingkat yang sama dengan karyawan veteran. Salah satu cara untuk mengurangi dampak produktivitas seorang karyawan baru adalah dengan mempercepat pelatihan. Penting agar semua tingkatan manajemen hadir dengan memberikan pelatihan komprehensif bagi karyawan baru dari hari pertama. Anda mungkin akan terkejut saat mengetahui bahwa semakin banyak Anda meminta karyawan baru, semakin mereka bisa memberi.

**Baca Juga :** [Hello world!](#)

## Tinjau [Rencana Pemasaran](#) Bisnis Anda

Sama pentingnya dengan melatih karyawan Anda dan memperlancar proses bisnis Anda adalah memastikan bahwa Anda memiliki arus pelanggan yang stabil. Membuat rencana pemasaran yang kohesif dapat membantu meningkatkan produktivitas dengan meningkatkan *traffic*. Sekaranglah waktunya untuk meninjau kembali rencana pemasaran Anda untuk memastikan bahwa pesan Anda sesuai dengan target pelanggan Anda dan bahwa Anda menjangkau audiens sebanyak mungkin. Jangan lupakan media sosial. Menjaga akun Facebook, Instagram, Twitter, atau Snapchat yang aktif dapat membantu pelanggan merasa terhubung dengan bisnis Anda dan membuat mereka tetap kembali.

## Related Posts

- [Hello world!](#)
- [Download Ebook Si Tukang Tidur Gratis](#)

## Related Post

[Belajar Mendapatkan Backlink dengan Bantuan Google](#)

[views 2](#)

[Kiat Sukses Menjalani Bisnis Online Untuk Pemula](#)

## ikut SEO

Ikut Cara Seo Girilaya Real Groups

<http://ikutseo.com>

---

[views 1753](#)

[Distributor Senapan Angin](#)

[views 3595](#)

[Sisi Lain Internet Marketing](#)

[views 17](#)